

**Intitulé de la POEC suivie : TECHNICO-COMMERCIAL**

**Profil du candidat**

**DYNAMIQUE SOURIANTE AVENANTE**

**Mon expérience professionnelle :**

- 2016/2017 Commerciale chez Concept Eco Energies (Bressol 82)  
4 Rdv jour                      Négociation prix  
CA Réalisé                      Proposition de financement
- 2015/2016 Technicienne de bureau d'étude chez RSM (Albi 81)  
Utilisation Autocad  
Travail récompensé par des félicitations
- 2014/2015 Préparatrice des commandes chez Perle and Co (Albi 81)
- 2005/2011 Vendeuse/Responsable Kaporal Labège (31) ; Chupa Shoes Albi (81) ; Modi-In Albi (81) ; Védi-Marché Albi (81)  
Gestion des stocks ;  
Mise en avant des nouveautés  
Création de nouvelles vitrines ;  
Suivi quotidien du CA et des passages clientèle ;  
Inventaire

**Ma formation :**

- 2017 Formation Négociateur technico-commercial Formasup82 (BAC+2)
- 2004 Baccalauréat STT (Science Technologique et Tertiaire)

**Mes Compétences :**

- Identifier et définir la demande d'un client
- Prospecter et réceptionner des appels
- Négocier une proposition commerciale
- Fidéliser son client
- Organisation du temps de travail
- Gestion des litiges
- Suivi des relations clients
- Accueillir
- Organiser des plannings
- Recruter des nouveaux vendeurs
- Former de nouveaux vendeurs
- Gérer les stocks

Informatique : Word Excel PowerPoint

Permis : B

Autre : Course à pied, Tennis, Randonnée

**Mobilité**

Ville / Département de résidence : Montauban

Mobilité géographique : Département 82

Moyen de transport : OUI                      Lequel ? Voiture

**Contact**

Nom de l'organisme : FORMASUP82

Téléphone : 05.63.20.10.00

Contact : Mme Isabelle CRAVE

Mail : formasup.82@orange.fr