



POEC : Employé de vente du commerce alimentaire de détails

Contact Brigitte LAVALLEE
N° de téléphone / mail : 06.89.53.07.59 / brigitte.lavallee@ac-toulouse.fr

Organisme de formation :

GRETA Midi-Pyrénées Ouest

Adresse du lieu de formation :

Antenne territoriale du Gers
97 Bd Sadi Carnot
CS 10235
32004 AUCH Cedex

Durée : 378 h dont

- 273 h en centre de formation
- 105 h de stage en entreprise

Dates de début et de fin :

du 11/09/2017 au 24/11/2017

dont période de stage en entreprise :

du 30/10/2017 au 17/11/2017

Public : Tout public

Pré-Requis : Maîtrise des savoirs de base - Niveau V – 1ere expérience significative dans le commerce ou la distribution ou validation de projet sur ce secteur

Modalités de sélection :

Positionnement et entretien individuels

Dates, heures et lieux des informations collectives : 24-31/08/2017 et 08/09/2017
Dès 9heures au GMPO, antenne territoriale d'Auch

Validation – Certification

Attestations d'acquis et de compétences
CQP/ Titre professionnel ECM total ou partiel

Objectifs :

Répondre aux besoins des professionnels du commerce alimentaire de détails :

- Besoin **de recrutement** sur le métier d'employé de vente du commerce alimentaire de détails dans le Gers avec les employeurs et Pole Emploi
- Besoin **de formation** préalable des demandeurs d'emploi sur ce type d'embauche.

Permettre l'insertion professionnelle des demandeurs d'emploi par :

- L'acquisition des pré-requis théoriques et les gestes professionnels de base nécessaires à l'exercice du métier d'employé de vente du commerce alimentaire de détails
- La validation totale ou partielle du CQP Employé de vente du commerce alimentaire de détails et/ou du titre professionnel d'Employé Commercial en magasin

Programme :

Module Compétences-Métiers

Module 1 - HACCP

Module 2 - Contrôle des réceptions et tenue des réserves,

Module 3 - Réaliser l'entretien du matériel et lutter contre la démarque,

Module 4 - Mise en valeur des produits en rayon,

Module 5 - Vendre des produits frais et conseiller un client en situation de vente traditionnelle,

Module 6 - Mettre en œuvre les procédures en matière d'ouverture et de fermeture de caisse, d'enregistrement des produits en caisse et d'encaissement,

Module 7 - Conseiller et accompagner le client lors des opérations d'encaissement,

Module 8 - Réaliser le suivi des encaissements en caisse automatique.

Module Employabilité

- Coaching individualisé et gestion du projet professionnel
- Savoir-être et développement personnel : adopter une posture adaptée, gestion du stress...
- Appréhension de son environnement socioprofessionnel
- PNL

Module Usage du numérique

- Environnement numérique
- Communication
- Recherche et stockage

Stage en entreprise

3 semaines de période d'immersion en entreprise

Mise en œuvre réalisée en partenariat avec

